



# SalesFlow

برنامج إدارة المبيعات

برنامج متكامل لإدارة المتاجر ونقاط البيع، صُمم ليُجعل عمليات البيع و متابعة المخزون و إدارة الشؤون المالية أكثر سهولة ودقة

1 نقطة البيع



2 إدارة المخزون



3 العملاء



4 الديون



5 الاقساط



6 المصروفات



7 التقارير



+964 772 595 8574

contact@homed.team

homed.team





صُمم خصيصًا لجعل عمليات البيع في SalesFlow قسم نقطة البيع في نظام متجرِكَ أسهل وأسرع وأكثر دقة، مع واجهة عصرية وبديهية تمكّن أي موظف من التعامل معها بسهولة، حتى بدون خبرة تقنية مسبقة.

## مميزات نقطة البيع في SalesFlow

- سرعة في المعاملات: تنفيذ عمليات البيع في ثوانٍ، مهما كان حجم الطلبات
- بحث فوري عن المنتجات: بالاسم أو الكود، لتوفير وقت الموظف والعميل
- تسجيل فواتير احترافية: حفظ كافة تفاصيل العملية وربطها بالعميل إذا لزم
- دعم طرق دفع متعددة: نقدي، تحويل بنكي، أو أي وسيلة دفع أخرى
- طباعة فواتير مباشرة: تصميم قابل للتخصيص، مع ترقيم تلقائي وحفظ نسخة إلكترونية
- دقة عالية: تقليل الأخطاء اليدوية وضمان تسجيل جميع العمليات

## الفوائد لمتجرك

- تقليل وقت الانتظار وزيادة رضا العملاء
- سهولة تدريب الموظفين على النظام
- مراقبة المبيعات لحظيًا وتحليل الأداء
- رفع كفاءة العمل وتحسين سرعة الخدمة



قسم إدارة المخزون يمنحك رؤية شاملة لحركة منتجاتك، ويساعدك على متابعة الكميات والأسعار بدقة، لتفادي النقص أو التكدس، وضمان انسيابية عمليات البيع دون توقف.

## مميزات إدارة المخزون في SalesFlow

- عرض شامل للمنتجات: كود المنتج، الفئة، الكمية، والأسعار في واجهة واحدة واضحة
- تنبيه تلقائي عند النقص: إشعار فوري عند وصول المخزون إلى الحد الأدنى المحدد
- إضافة وتعديل المنتجات بسهولة: تحديث البيانات والأسعار والوحدات في ثوانٍ
- إدارة الفئات والأصناف: تنظيم المنتجات بسهولة البحث والفرز
- تسجيل أسعار البيع والشراء: لمتابعة الربحية بدقة
- تقارير مخزون احترافية: عرض المتوفر، الناقص، ومنتهي الصلاحية

## الفوائد لمتجرك

- منع انقطاع المنتجات أو تكدسها في المستودع
- تحسين عملية الطلب من الموردين بناءً على بيانات دقيقة
- تقليل الخسائر الناتجة عن انتهاء الصلاحية أو سوء التخزين
- توفير الوقت والجهد في جرد المخزون يدويًا



قسم إدارة العملاء يمنحك القدرة على إنشاء قاعدة بيانات متكاملة لكل عميل، مع ربط عمليات البيع، الديون، وسجل المشتريات، مما يساعدك على فهم سلوك عملائك وتقديم عروض وخدمات مخصصة لهم.

## مميزات إدارة العملاء في SalesFlow

- إنشاء وحفظ بيانات العملاء: الاسم، رقم الهاتف، العنوان، وأي ملاحظات إضافية
- ربط المبيعات بحساب العميل: لمعرفة إجمالي مشترياته وسجل تعاملاته
- متابعة الديون بدقة: عرض المبالغ المستحقة وتواريخ السداد
- سجل مشتريات كامل: لمعرفة المنتجات المفضلة وتكرار الشراء
- دعم خدمة العملاء: تسهيل التواصل وتقديم العروض الموجهة

## الفوائد لمتجرك

- بناء علاقة قوية مع العملاء وزيادة ولائهم
- القدرة على تقديم عروض خاصة بناءً على تاريخ الشراء
- متابعة المبالغ المستحقة وتحصيلها بسهولة
- تحسين خدمة ما بعد البيع وزيادة رضا العملاء



قسم إدارة الديون يوفر لك طريقة منظمة وفعّالة لتسجيل ومتابعة جميع الديون المستحقة على العملاء، مع تقارير دقيقة وتنبيهات تذكرك بمواعيد التحصيل، لضمان الحفاظ على سيولة متجرك وتقليل المخاطر المالية.

## مميزات إدارة الديون في SalesFlow

- تسجيل الديون بسهولة: ربط كل دين بفاتورة العميل وتفاصيل العملية
- متابعة دقيقة للتحصيل: عرض المبالغ المسددة والمتبقية
- تقارير احترافية: إمكانية طباعة أو تصدير تقارير الديون إلى PDF أو Excel
- تنبيهات تلقائية: إشعار عند حلول موعد السداد أو التأخير
- ربط كامل مع قسم العملاء: لعرض الوضع المالي لكل عميل

## الفوائد لمتجرك

- ضمان تحصيل المستحقات في الوقت المحدد
- تقليل الخسائر الناتجة عن التأخير أو النسيان
- تسهيل عملية المراجعة المالية الدورية
- توفير سجل موثق لكل المعاملات المؤجلة



قسم إدارة الأقساط يمنحك سيطرة كاملة على عمليات البيع بالتقسيط، من تحديد قيمة القسط ومدته إلى متابعة السداد وتنبيهك في حال التأخير، مما يحافظ على أرباحك ويزيد من ثقة عملائك في التعامل معك.

## مميزات إدارة الأقساط في SalesFlow

- تحديد قيمة القسط والمدة: ضبط جدول السداد حسب الاتفاق مع العميل
- متابعة حالة الأقساط: عرض المبالغ المسددة والمتبقية لكل عملية بيع
- تنبيهات تلقائية للتأخير: إشعار عند تخلف العميل عن السداد في الموعد
- تقارير شاملة: عرض جميع الأقساط النشطة والمنتهية في واجهة منظمة
- ربط مع قسم العملاء: لمعرفة تاريخ التزام كل عميل بالسداد

## الفوائد لمتجرك

- زيادة المبيعات عبر تسهيل الشراء للعملاء
- ضمان متابعة دقيقة لدفعات الأقساط
- تقليل المخاطر المالية الناتجة عن التأخير أو الإهمال
- توفير تقارير تساعد في اتخاذ قرارات مالية أفضل



قسم إدارة المصروفات يمنحك القدرة على تسجيل وتتبع جميع النفقات التشغيلية لمتجرك، مع تصنيفها وتحليلها بدقة، مما يساعدك على التحكم في التكاليف وتحقيق أقصى ربح ممكن.

## مميزات إدارة المصروفات في SalesFlow

- تسجيل جميع أنواع المصروفات: رواتب، فواتير، صيانة، مشتريات تشغيلية، وغيرها
- تصنيف المصروفات: حسب النوع أو الغرض لسهولة التحليل والمراجعة
- ربط المصروفات بالتقارير المالية: لاحتساب الربح والخسارة بدقة
- إمكانية التعديل والحذف: لتصحيح أي بيانات بسهولة
- تقارير تفصيلية: عرض النفقات اليومية، الشهرية، والسنوية مع نسبها من الإيرادات

## الفوائد لمتجرك

- كشف النفقات الزائدة ومعالجتها بسرعة
- تحسين إدارة الميزانية وتوزيع الموارد
- الحصول على صورة مالية واضحة تساعد في اتخاذ القرارات
- تقليل الهدر وزيادة هامش الربح



قسم التقارير يمنحك نظرة شاملة على أداء متجرك من جميع الجوانب، من المبيعات والمخزون وحتى الأرباح والخسائر، لتتخذ قرارات مبنية على بيانات حقيقية وليس على التخمين.

## مميزات التقارير في SalesFlow

- تقارير المبيعات: يومية، شهرية، وسنوية لقياس الأداء ومتابعة النمو
- تقارير المخزون: المتوفر، الناقص، ومنتهي الصلاحية
- التقارير المالية: تحليل الربح والخسارة مع تفاصيل الإيرادات والمصروفات
- للمشاركة أو الأرشفة PDF أو Excel إمكانية التصدير: إلى ملفات
- واجهة عرض واضحة: رسوم بيانية وجداول منظمة لسهولة القراءة والفهم

## الفوائد لمتجرك

- اتخاذ قرارات أسرع وأكثر دقة
- اكتشاف فرص زيادة الأرباح وتقليل الخسائر
- متابعة الأداء لحظيًا وضبط الإستراتيجيات التشغيلية
- تسهيل المراجعة والمحاسبة الدورية



# SalesFlow

## إدارة المبيعات المتكاملة

ليس مجرد أداة لإدارة المبيعات، بل هو نظام متكامل يربط بين جميع جوانب عملك في منصة واحدة، مما يمنحك تحكمًا كاملاً في متجرك من لحظة دخول المنتج للمخزون وحتى تسجيل الأرباح النهائية.

### حل واحد... لكل احتياجات متجرك

● إدارة شاملة لكل من المبيعات، المخزون، العملاء، الديون، الأقساط، والمصروفات

● تسريع العمليات وتقليل وقت انتظار العملاء

● رفع الدقة في تسجيل البيانات وحساب الأرباح والخسائر

● متابعة لحظية للأداء من أي مكان وفي أي وقت

● تقارير احترافية تدعم قراراتك الإستراتيجية

● تقليل الأخطاء الناتجة عن العمل اليدوي

● تحسين ولاء العملاء عبر إدارة بياناتهم وتاريخ تعاملاتهم

● دعم كامل للغة العربية وواجهة سهلة الاستخدام



# عرض سعر برنامج SalesFlow

## يشمل جميع المميزات الأساسية

- إدارة المبيعات (نقطة البيع)
- إدارة الأقساط
- إدارة المخزون
- إدارة المصروفات
- إدارة العملاء
- تقارير مالية وتشغيلية شاملة
- إدارة الديون
- دعم اللغة العربية وواجهة سهلة

سعر النسخة الكاملة 200,000 دينار عراقي فقط

## إمكانية الإضافة والتطوير حسب الطلب

يمكننا تزويدك بمميزات إضافية أو تخصيص النظام بالكامل ليتوافق مع طبيعة نشاطك التجاري، مع عرض سعر منفصل يعتمد على متطلباتك الخاصة.

للاستفسار أو لطلب نسخة من برنامج **SalesFlow** يرجى التواصل معنا عبر العناوين التالية

homed.team



contact@homed.team



+964 772 595 8574

