



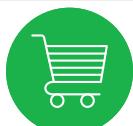
SalesFlow

برنامج إدارة المبيعات

برنامج متكامل لإدارة المتاجر ونقط البيع، يُعمم ليجعل عمليات البيع و متابعة المخزون و إدارة الشؤون المالية أكثر سهولة ودقة

1

نقطة البيع



2

ادارة المخزون



3

العملاء



4

الديون



5

الاقساط



6

المصروفات



7

التقارير





ضمم خصيصاً ل يجعل عمليات البيع في SalesFlow قسم نقطة البيع في نظام متجرك أسهل وأسرع وأكثر دقة، مع واجهة عصرية وبديهية تمكّن أي موظف من التعامل معها بسهولة، حتى بدون خبرة تقنية مسبقة.

مميزات نقطة البيع في SalesFlow

- سرعة في المعاملات: تنفيذ عمليات البيع في ثوانٍ، مهما كان حجم الطلبات
- بحث فوري عن المنتجات: بالاسم أو الكود، لتوفير وقت الموظف والعميل
- تسجيل فواتير احترافية: حفظ كافة تفاصيل العملية وربطها بالعميل إذا لزم
- دعم طرق دفع متعددة: نقداً، تحويل بنكي، أو أي وسيلة دفع أخرى
- طباعة فواتير مباشرة: تصميم قابل للتخصيص، مع ترقيم تلقائي وحفظ نسخة إلكترونية
- دقة عالية: تقليل الأخطاء اليدوية وضمان تسجيل جميع العمليات

الفوائد لمتجرك

■ **تقليل وقت الانتظار وزيادة رضا العملاء**

■ **سهولة تدريب الموظفين على النظام**

■ **مراقبة المبيعات لحظياً وتحليل الأداء**

■ **رفع كفاءة العمل وتحسين سرعة الخدمة**



قسم إدارة المخزون يمنحك رؤية شاملة لحركة منتجاتك، ويساعدك على متابعة الكميات والأسعار بدقة، لتفادي النقص أو التكدس، وضمان انسبابية عمليات البيع دون توقف.

SalesFlow مميزات إدارة المخزون في

- عرض شامل للمنتجات: كود المنتج، الفئة، الكمية، والأسعار في واجهة واحدة واضحة
- تنبيه تلقائي عند النقص: إشعار فوري عند وصول المخزون إلى الحد الأدنى المحدد
- إضافة وتعديل المنتجات بسهولة: تحديث البيانات والأسعار والوحدات في ثوانٍ
- إدارة الفئات والأصناف: تنظيم المنتجات لسهولة البحث والفرز
- تسجيل أسعار البيع والشراء: لمتابعة الربحية بدقة
- تقارير مخزون احترافية: عرض العتوف، الناقص، ومنتهي الصلاحية

- الفوائد لمتجرك
 - منع انقطاع المنتجات أو تكدسها في المستودع
 - تحسين عملية الطلب من الموردين بناءً على بيانات دقيقة
 - تقليل الخسائر الناتجة عن انتهاء الصلاحية أو سوء التخزين
 - توفير الوقت والجهد في جرد المخزون يدوياً

قسم إدارة العملاء



قسم إدارة العملاء يمنحك القدرة على إنشاء قاعدة بيانات متكاملة لكل عميل، مع ربط عمليات البيع، الديون، وسجل المشتريات، مما يساعدك على فهم سلوك عملائك وتقديم عروض وخدمات مخصصة لهم.

مميزات إدارة العملاء في SalesFlow

- إنشاء وحفظ بيانات العملاء: الاسم، رقم الهاتف، العنوان، وأي ملاحظات إضافية
- ربط المبيعات بحساب العميل: لمعرفة إجمالي مشترياته وسجل تعاملاته
- متابعة الديون بدقة: عرض المبالغ المستحقة وتاريخ السداد
- سجل مشتريات كامل: لمعرفة المنتجات المفضلة وتكرار الشراء
- دعم خدمة العملاء: تسهيل التواصل وتقديم العروض الموجهة

الفوائد لمتجرك

- **بناء علاقة قوية مع العملاء وزيادة ولائهم**
- **القدرة على تقديم عروض خاصة بناءً على تاريخ الشراء**
- **متابعة المبالغ المستحقة وتحصيلها بسهولة**
- **تحسين خدمة ما بعد البيع وزيادة رضا العملاء**



قسم إدارة الديون يوفر لك طريقة منتظمة وفعالة لتسجيل ومتابعة جميع الديون المستحقة على العملاء، مع تقارير دقيقة وتنبيهات تذكرة بمواعيد التحصيل، لضمان الحفاظ على سيولة متجرك وتقدير المخاطر المالية.

مميزات إدارة الديون في SalesFlow

- تسجيل الديون بسهولة: ربط كل دين بفاتورة العميل وتفاصيل العملية
- متابعة دقيقة للتحصيل: عرض المبالغ المسددة والمتبقة
- تقارير احترافية: إمكانية طباعة أو تصدير تقارير الديون إلى Excel أو PDF
- تنبيهات تلقائية: إشعار عند حلول موعد السداد أو التأخير
- ربط كامل مع قسم العملاء: لعرض الوضع الحالي لكل عميل

الفوائد لمتجرك

- ضمان تحصيل المستحقات في الوقت المحدد
- تقليل الخسائر الناتجة عن التأخير أو النسيان
- تسهيل عملية المراجعة المالية الدورية
- توفير سجل موثق لكل المعاملات المؤجلة



قسم إدارة الأقساط يمنحك سيطرة كاملة على عمليات البيع بالتقسيط، من تدبييد قيمة القسط ومدته إلى متابعة السداد وتنبيهك في حال التأخير، مما يحافظ على أرباحك ويزيّد من ثقة عملائك في التعامل معك.

SalesFlow مميزات إدارة الأقساط في

- تحديد قيمة القسط والمدة: ضبط جدول السداد حسب الاتفاق مع العميل
- متابعة حالة الأقساط: عرض المبالغ المستددة والمتبقية لكل عملية بيع
- تنبيهات تلقائية للتأخير: إشعار عند تخلف العميل عن السداد في الموعد
- تقارير شاملة: عرض جميع الأقساط النشطة والمنتهية في واجهة منتظمة
- ربط مع قسم العملاء: لمعرفة تاريخ التزام كل عميل بالسداد

الفوائد لمتجرك

■ زيادة المبيعات عبر تسهيل الشراء للعملاء

■ ضمان متابعة دقيقة لدفعات الأقساط

■ تقليل المخاطر المالية الناتجة عن التأخير أو الإهمال

■ توفير تقارير تساعد في اتخاذ قرارات مالية أفضل



قسم إدارة المصاريفات يمنحك القدرة على تسجيل و تتبع جميع النفقات التشغيلية لمتجرك، مع تصنيفها وتحليلها بدقة، مما يساعدك على التحكم في التكاليف وتحقيق أقصى ربح ممكن.

SalesFlow مميزات إدارة المصاريفات في

- تسجيل جميع أنواع المصاريفات: رواتب، فواتير، صيانة، مشتريات تشغيلية، وغيرها
- تصفيف المصاريفات: حسب النوع أو الغرض لسهولة التحليل والمراجعة
- ربط المصاريفات بالتقارير المالية: لاحتساب الربح والخسارة بدقة
- إمكانية التعديل والهدف: لتصحيح أي بيانات بسهولة
- تقارير تفصيلية: عرض النفقات اليومية، الشهرية، والسنوية مع نسبة من الإيرادات
- الفوائد لمتجرك
 - كشف النفقات الزائدة ومعالجتها بسرعة
 - تحسين إدارة الميزانية وتوزيع الموارد
 - الحصول على صورة مالية واضحة تساعد في اتخاذ القرارات
 - تقليل الهدر وزيادة هامش الربح



قسم التقارير يمنحك نظرة شاملة على أداء متجرك من جميع الجوانب، من المبيعات والمخزون وحتى الأرباح والخسائر، لتتخذ قرارات مبنية على بيانات حقيقة وليس على التخمين.

مميزات التقارير في SalesFlow

- تقارير المبيعات: يومية، شهرية، وسنوية لقياس الأداء ومتابعة النمو
- تقارير المخزون: المتوفّر، الناقص، ومنتهي الصلاحية
- التقارير المالية: تحليل الربح والخسارة مع تفاصيل الإيرادات والمصروفات
- للمشاركة أو الأرشفة PDF أو Excel إمكانية التصدير: إلى ملفات
- واجهة عرض واضحة: رسوم بيانية وجداول منظمة لسهولة القراءة والفهم
- الفوائد لمتجرك
 - اتخاذ قرارات أسرع وأكثر دقة
 - اكتشاف فرص زيادة الأرباح وتقليل الخسائر
 - متابعة الأداء لحظياً وضبط الإستراتيجيات التشغيلية
 - تسهيل المراجعة والمحاسبة الدورية

SalesFlow

إدارة المبيعات المتکاملة

ليس مجرد أداة لإدارة المبيعات، بل هو نظام متکامل يربط بين جميع جوانب عملك في منصة واحدة، مما يمنحك تدکماً کاملاً في متجرك من لحظة دخول المنتج للمخزون وحتى تسجيل الأرباح النهائية.

حل واحد... لكل احتياجات متجرك

- إدارة شاملة لكل من المبيعات، المخزون، العملاء، الديون، الأقساط، والمصروفات
- تسريع العمليات وتقليل وقت انتظار العملاء
- رفع الدقة في تسجيل البيانات وحساب الأرباح والخسائر
- متابعة لحظية للأداء من أي مكان وفي أي وقت
- تقارير احترافية تدعم قراراتك الإستراتيجية
- تقليل الأخطاء الناتجة عن العمل اليدوي
- تحسين ولاء العملاء عبر إدارة بياناتهم وتاريخ تعاملاتهم
- دعم كامل للغة العربية وواجهة سهلة الاستخدام



عرض سعر برنامج SalesFlow

يشمل جميع المميزات الأساسية

إدارة الأقساط

إدارة المبيعات (نقطة البيع)

إدارة المصرفوفات

إدارة المخزون

تقارير مالية وتشغيلية شاملة

إدارة العملاء

دعم اللغة العربية وواجهة سهلة

إدارة الديون

سعر النسخة الكاملة 200,000 دينار عراقي فقط

إمكانية الإضافة والتطوير حسب الطلب

يمكننا تزويدك بمعيّرات إضافية أو تخصيص النظام بالكامل ليتوافق مع طبيعة نشاطك التجاري، مع عرض سعر منفصل يعتمد على متطلباتك الخاصة.

للإستفسار أو لطلب نسخة من برنامج SalesFlow يرجى التواصل معنا عبر العنوانين التاليين

homed.team



contact@homed.team



+964 772 595 8574

